

Stellenausschreibung

Die Accurion GmbH ist ein wachsendes High-Tech Unternehmen mit Sitz in Göttingen. In zwei Geschäftsbereichen entwickeln, produzieren und vertreiben wir innovative, einzigartige und technisch anspruchsvolle Produkte zur aktiven Schwingungsisolierung und für den Bereich der Oberflächenanalytik. Zu unseren Kunden zählen renommierte Forschungseinrichtungen und namhafte Industrieunternehmen weltweit.

Für den Bereich Oberflächenanalytik suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Unterstützung für den

Internationalen Vertrieb

Ihre Aufgaben:

- Neukontaktrecherche und Kundenakquise
- Regelmäßige Kommunikation mit potentiellen Kunden in deutscher und englischer Sprache mit Unterstützung des technischen Back Office
- Herbeiführen von Vertragsabschlüssen – „Close the deal“
- Stammdatenpflege und Dokumentation der Kontaktpflege
- Teilnahme an Vertriebsaktivitäten (internationale Messen / Konferenzen, Seminare, etc.)

Ihr Profil:

- Erfahrung im Vertrieb
- Teamfähigkeit, Selbständigkeit und eine strukturierte Arbeitsweise
- Technisches Interesse und Erfahrungen im Bereich erklärungsbedürftiger, technischer Produkte von Vorteil
- Kommunikationsstärke und freundliches Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft weltweit von Vorteil
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung

Wir bieten:

- Angemessene Vergütung in einem unbefristeten Anstellungsverhältnis
- Attraktives Arbeitsumfeld in einem kleinen, weltweit agierenden Team
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und zu realisieren
- Kurze Kommunikationswege durch eine flache Unternehmensstruktur
- Verkehrsgünstig gelegener Standort in einer Universitätsstadt

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Accurion GmbH
z.Hd. Stephan Ferneding
Stresemannstrasse 30
37079 Göttingen

www.accurion.com
sf@accurion.com
Tel.: 0551 / 99960-0
Fax: 0551 / 99960-10